

Доставка из Китая в Перу: комплексное руководство по логистике для импортеров

Клиенты, экспортирующие товары из Китая в Перу, обычно фокусируются на нескольких ключевых логистических аспектах. Здесь подробный разбор:

Методы доставки и время транзита

1. Морской груз vs Воздушный груз: как выбрать?

- **Морской груз:**

- **Основные порты:** Китай (Шанхай/Нинбо/Шэньчжэнь) → Перу (порт Каллао)
- **Время транзита:** Приблизительно 25-35 дней (прямые тихоокеанские маршруты); Переходные маршруты могут простираться до 40-50 дней.
- **Расходы:** Ок. 1500-3500 на контейнер на 20GP (варьируется от объема груза и пикового сезона).

- **Воздушный груз** (Идеально подходит для **воздушная доставка из Китая**):

- **Основные аэропорты:** Китай (Pvg/Can) → Перу (Международный аэропорт Лимы Хорхе Чавес - LIM).
- **Время транзита:** 3-7 дней (прямые рейсы или через США/Европу). Товары обычно загружаются в специализированные **контейнеры с воздушным грузом** (ULDs - устройства загрузки на единицу) для эффективной обработки в **Air International Shipping**.
- **Расходы:** Ок. 5-8 кг (для общего груза); Объемный вес требует тщательного расчета.

- **Рекомендация:** Выберите морские грузы для массовых поставок; Выберите воздушные грузы для срочных или ценных товаров.

2. Возможен ли железнодорожный или сухопутный транспорт?

- Перу и Китай не имеют прямых земельных связей. Поставки требуют морского или воздушного транспорта.
-

II Требования к таможенному разрешению и документации

1. Основной контрольный список документов:

- Коммерческий счет (должен быть на испанском)
- Товарная накладная
- Коносамент (для морского фрахта) или воздушная Waybill (для воздушного груза)
- **Сертификат происхождения (СОО):** Для преференциальных тарифов в Китае-Перу требуется сертификат соглашения о свободной торговле в Китае и Перу.
- **Специальные документы:**
 - Food/Cosmetics: санитарное свидетельство (сертификация Sanipes).
 - Электронные продукты: сертификация перуанских телекоммуникаций (МТС).
 - Механизм: неточная сертификация безопасности.

2. Товары под строгим перуанским таможенным контролем:

- Электроника, текстиль, пищевые продукты, фармацевтические препараты, использованное оборудование.
 - **Антидемпинговые обязанности:** Определенная китайская обувь и текстиль могут столкнуться с дополнительными налогами.
-

III. Таможенные пошлины и расчет налогов

1. Таможенные ставки:

- Используйте перуанский тарифный кодекс (nomenclatura arancelaria / nandina на основе кода HS) для проверки ставок. Средняя пошлина составляет 0% -11% (FTA China-Peru охватывает 90% продуктов с бесплатным доступом).
- **Налог на добавленную стоимость (IGV):** 18% (рассчитывается по значению CIF таможенная обязанность).
- **Доплаты:** Некоторые товары (например, предметы роскоши) облагаются акцизным налогом (ISC).

2. Использование соглашения о свободной торговле (FTA):

- Предоставление действующего сертификата происхождения (форма China-Peru FTA) может предоставить нулевой доступ к доступу.
- **Пример:** Продукт машин со стандартной 10% -ной обязанностью может быть уменьшен до 0% с сертификатом FTA.

IV Выбор логистических партнеров

1. Ключевые требования к возможностям:

- Знакомство с латиноамериканскими маршрутами судоходства, особенно перуанским портом/операциями аэропорта.
- Возможность предоставлять услуги DDP (оплачиваемой поставки), включая помощь в Sanipes и других сертификатах.
- Установила локальную таможенную брокерскую сеть для обработки случайных перуанских таможенных проверок (около 5% вероятности).

2. Рекомендуемые типы поставщиков услуг:

- **Морской груз:** Форварщики, специализирующиеся на Латинской Америке, с партнерскими отношениями с такими носителями, как MSC, CMA CGM, Cosco.
- **Воздушный груз:** Агенты с доступом к грузу лат, авиакомпаниям и другими ключевыми авиакомпаниями, облегчающими **air international shipping**.

V. Требования к упаковке и маркировке

1. Обязательные этикетки:

- Метки продукта на испанском языке (ингредиенты, использование, страна происхождения).
- Информация импортера (имя, налоговый идентификатор - RUC).
- Food/Pharmaceuticals: Дата истечения, условия хранения.

2. Специальные требования к упаковке:

- Деревянная упаковка требует отметка Fumigation IPPC.
- Хрупкие предметы нуждаются в ярлыке «фрагил» и соответствующую страховку (ставка около 0,3% от стоимости груза).

VI Стратегии рисков и смягчения

1. Общие риски:

- **Таможенное содержание:** Из-за неполной документации или недооценки (объявленная стоимость должна составлять 80% -120% от значения FOB).
- **Ударить задержки:** Peruvian Port Porties часто поражают (в среднем 2-3 раза в год); 10-дневный буфер рекомендуется.
- **Повреждение груза:** Тихоокеанские маршруты могут испытывать грубые моря; «Все риски» рекомендуется.

2. Стратегии смягчения:

- Выберите логистические решения, которые включают в себя пункт удара.
- Для груза стоимостью более 100 000 долл. США рассмотрите возможность разделения счетов по коносам, чтобы снизить риск, связанный с однократными

проверками.

VII. Выборочные логистические решения и затраты

Тип груза	Рекомендуемое решение	Время транзита	Расчетная стоимость
500 кг одежда	Воздушный фрахт (DDP, оплачиваемые обязанности)	5 дней	\$ 6/кг 18% IGV
20 тонн машины	FCL Морской груз локальный таможенный очистка	30 дней	3200 долл. США/контейнер 0% пошлина (FTA)
2 тонны FoodStuff	LCL Sea Freight сертификация Sanipes	35 дней	180 долл. США/CBM 500 долл. США.

Примечание: затраты на **воздушная доставка из Китая** и другие режимы являются показательными и подвержены изменениям.

VIII. Контакт и ресурсы